

REFERENZBERICHT



Digitale Auslieferung mit der UNITRADE® Touren-App bei **KALKWERKE**

„Ein echter Mehrwert im Alltag.“





Digitale Tourenplanung und klare Abläufe

Die Kalkwerke aus Aschaffenburg gehören zu den etablierten Anbietern im Bereich Baustoffe und Fliesen. Seit vielen Jahren setzt das Unternehmen auf die ERP-Lösung UNITRADE®, um zentrale Geschäftsprozesse effizient zu steuern. Mit der Einführung der neuen UNITRADE® Touren-App wurde nun ein weiterer wichtiger Schritt in Richtung durchgängiger Digitalisierung gegangen – diesmal direkt im Fuhrpark und in der Auslieferung.

Im Zentrum dieses Praxisberichts steht Rudolf Seubert, Lager- und Logistikleiter bei den Kalkwerken, der den Einsatz der neuen Lösung aus erster Hand begleitet hat. „Wir wollten den letzten analogen Bereich endlich digitalisieren. Die Disposition und unser Lager waren schon lange digital aufgestellt – aber im Fuhrpark gab es noch Medienbrüche“, erklärt Rudolf Seubert. „Mit der UNITRADE® Touren-App wollten wir genau diesen Bereich schließen.“

Die neue App ist vollständig in die bestehende UNITRADE® Produktfamilie integriert. Das bedeutet: Alle relevanten Daten werden direkt aus dem ERP-System übernommen – ohne zusätzliche Schnittstellen oder doppelte Datenpflege. „Das war für uns ein entscheidender Punkt“, so Seubert. „Wir wollten keine Insellösung, sondern eine Erweiterung unserer bestehenden Systemlandschaft.“

Der Prozess beginnt wie gewohnt in der Disposition. Dort wird der Tourenplan erstellt und anschließend direkt an die Tablets der Fahrer übertragen. „Unsere Fahrer bekommen heute alle Informationen digital auf ihr Gerät – von der Beladestation über Entladestellen bis hin zu Gewichten und Kundenkontakten“, beschreibt Seubert den neuen Ablauf. Die Tablets – Samsung-Geräte mit Mobilfunkanbindung – ermöglichen es, auch unterwegs auf alle Daten zuzugreifen.

Mehr Transparenz direkt auf der Baustelle

Ein großer Vorteil zeigt sich im täglichen Einsatz: Die Fahrer sind deutlich besser informiert und können flexibler reagieren. „Wenn ein Fahrer seine Tour aufruft, sieht er sofort alle relevanten Infos – sogar Hinweise zu Gefahrenpunkten oder Besonderheiten“, erklärt Seubert. „Früher mussten Anpassungen oft nachträglich im Büro korrigiert werden. Heute passiert das direkt beim Kunden.“

Navigation und Zusatzfunktionen sind integriert:

- Baustellen werden über die App in Google Maps geöffnet
- Artikel und Mengen sind übersichtlich dargestellt
- Änderungen können direkt vor Ort erfasst werden
- Erfassung von Dienstleistungsartikeln (Kran, Hub)
- Erfassung von Rücknahme-Paletten (Palettenkonto)

Fotodokumentation und digitale Unterschrift

Ein besonders praxisnahes Feature ist die integrierte Fotodokumentation. „Wir können jetzt Lieferungen an unbesetzte Baustellen sauber dokumentieren – inklusive Fotos und Kommentaren“, sagt Seubert. „Das schafft Klarheit, auch wenn später Fragen auftauchen.“ Die Kundenunterschrift erfolgt ebenfalls direkt digital auf dem Tablet. „Der Lieferschein ist sofort unterschrieben und wird automatisch im System abgelegt.“ Besonders wichtig: Die App funktioniert auch offline. „Gerade auf Baustellen hat man nicht immer perfekten Empfang. Deshalb war die Offline-Funktion für uns ein Muss.“

Weniger Aufwand, schnellere Rechnungen

Ein weiterer großer Vorteil liegt im Backoffice:

„Früher mussten Lieferscheine eingescannt und nachbearbeitet werden. Dieser Aufwand entfällt komplett“, betont Seubert. Alle Daten – inklusive Fotos, Zeiten, Unterschriften und Änderungen – werden direkt zurück ins ERP-System übertragen. „Der Kreis schließt sich“, formuliert er es treffend.

Das hat konkrete Auswirkungen:

- schnellere Belegkontrolle
- reduzierte Fehleranfälligkeit
- beschleunigte Rechnungsstellung

„Wir sind heute deutlich schneller, wenn es darum geht, Rechnungen zu erstellen.“

Durchgängiger digitaler Prozess

Der gesamte Ablauf ist heute klar strukturiert und digital abgebildet:

1. Tourenplanung in der Disposition
2. Übergabe an die Fahrer per Tablet
3. Durchführung der Auslieferung inkl. Dokumentation
4. Automatische Rückübermittlung aller Daten
5. Prüfung und Rechnungsstellung

„Für uns ist das ein durchgängiger Prozess ohne Medienbrüche – genau das, was wir erreichen wollten“, sagt Seubert.

Fazit: Ein echter Mehrwert im Alltag

Nach den ersten Monaten im Einsatz fällt die Bewertung bei Kalkwerke klar positiv aus. „Wenn man sieht, wie reibungslos das Zusammenspiel mit unserem bestehenden UNITRADE®-System funktioniert, dann weiß man, dass die Entscheidung richtig war“, resümiert Seubert.

Ergebnis: Mit der UNITRADE® Touren-App hat Kalkwerke einen weiteren wichtigen Schritt in Richtung digitalisierter Logistik gemacht – integriert, effizient und praxisnah.

