



UNITRADE®: Big-Bang Rollout bei LandMAXX

Der Fachmarkt für Baustoffe, Heimwerker- & Gartenbedarf ist an 12 Standorten erfolgreich mit dem ERP-Warenwirtschaftssystem UNITRADE® in Echtstart gegangen.



LandMAXX BHG GmbH & Co. KG, Baustoff-Fachhandel mit Bau- & Gartenmärkten, ist mit UNITRADE® an 12 Standorten in den Großräumen Dresden/Leipzig gleichzeitig in Echtstart gegangen. Die Umstellung der Software im sogenannten Big-Bang-Verfahren konnte aufgrund der präzisen und durchdachten Vorarbeit erfolgreich realisiert werden.

Hardware- und Wartungskosten und ermöglicht auf der anderen Seite den filialübergreifenden Warenverkehr.

Erhöhte Warenverfügbarkeit und verbesserte Lagerauslastung

„Durch die Vernetzung unserer Standorte innerhalb der Warenwirtschaft erhöhen wir die Warenverfügbarkeit in den einzelnen Märkten und werden unsere Läger optimal auslasten“, kommentiert Herr Dipl. Ing. Stephan Namokel, geschäftsführender Gesellschafter bei LandMAXX.

Abbildung der Filialstruktur

Bei dem Auswahlprozess für das passende ERP-Warenwirtschaftssystem legte LandMAXX insbesondere Wert auf die Abbildung seiner Filialstruktur. So können durch die Mehrmandantenfähigkeit in UNITRADE® mehrere Standorte innerhalb der gleichen Datenbank abgebildet werden. Das reduziert auf der einen Seite die

Weiterhin war es für den Fachhändler natürlich auch wichtig, dass der künftige Softwarepartner alles aus einer Hand liefern kann. So umfasst das Leistungspaket bei SE PADERSOFT nicht nur die reine Software, sondern beinhaltet auch die Hardware-Bereitstellung, Projektberatung, Weiterbildung und den Support.

Die gesamte Datenbasis, Stamm- als auch Historiendaten, wurde bei der Umstellung aus der alten Software in UNITRADE® übernommen, sodass nach dem Rollout die Aufnahme des Tagesgeschäftes unmittelbar erfolgen konnte. Wichtig hierbei ist natürlich auch, dass standortspezifische Verkaufspreise eingepflegt werden können und Besonderheiten, wie z. B. die Handhabung von Gefahrgütern, vom System unterstützt werden.

Intelligentes Kassensystem

Als Kassenlösung wurde bei LandMAXX die UNITRADE® KASSE eingeführt, welche direkt an das ERP-Warenwirtschaftssystem integriert ist. So fließen die aktuellen Verkaufsdaten direkt in die Warenwirtschaft ein. Ein weiterer Vorteil ist das breite Funktionsspektrum: Kunden-Boni-Verwaltung, Aktionspreise, Gebinde-Umrechnungen: UNITRADE® KASSE unterstützt die LandMAXX-Verkaufsmannschaft bei täglichen Anforderungen an der Theke.

Für jede Anforderung die passende Lösung

Weitere Zusatzprodukte aus dem PADERSOFT Lösungsportfolio ermöglichen einen reibungslosen Ablauf der gesamten Geschäftsprozesse. Mithilfe eines mobilen Endgerätes können bei LandMAXX der Wareneingang, die Regalverprobung oder die Inventur mit mehr Effizienz und Schnelligkeit durchgeführt werden. Durch das Controlling-Tool CUBE wird mehr Transparenz in

die Abläufe gebracht. Das Dokumentenmanagementsystem UNITRADE® DMS unterstützt LandMAXX bei der Archivierung der unterschiedlichen Belege und Korrespondenzen.

Reibungslose Projektrealisierung

Der erfolgreiche Echtstart wurde nicht zuletzt aufgrund der durchdachten Planung und akribischen Vorbereitung in unterschiedlichen Prozessworkshops ermöglicht. „Durch das bewährte 6-Phasen-Modell konnte SE PADERSOFT das gesamte IT-Projekt reibungslos innerhalb von nur 4 Monaten umsetzen“, hebt Herr Sven Fischer, IT-Projektleiter bei LandMAXX, hervor. „Durch gezielte Mitarbeiterschulungen wurde unser Personal bestens für den Echtstart mit UNITRADE® vorbereitet, sodass sich jeder Mitarbeiter auf seine eigentlichen Aufgaben konzentrieren konnte und der Verkaufsprozess zu jeder Zeit gewährleistet war.“

Das Preis-Leistungsverhältnis und die Funktionsvielfalt von UNITRADE® hat letztendlich bei LandMAXX überzeugt. So betont Herr Namokel abschließend: „UNITRADE® zeichnet sich vor allen Dingen dadurch aus, dass branchenspezifische Anforderungen ideal abgedeckt werden und wir unsere gesamten Geschäftsabläufe mithilfe des Prozessgenerators mit wesentlich mehr Effizienz durchführen können.“

